

Imagen Mary Kay

Mejorando tu imagen, mejora tu Confianza en ti misma!

Recuerda que solo tienes una oportunidad de hacer una buena primer impresión!

Marcia Roum Brue tuvo varias clases seguidas con poca venta. Después de analizar la situación, se dio cuenta que lo único que hizo diferente fue que usaba un vestido bonito en lugar de un traje profesional. En su siguiente clase, uso un destacado traje azul marino profesional y sus ventas fueron el doble! Ha usado el mismo traje azul marino en cada clase desde entonces y sus ventas han subido casi \$50 mas por clase!

Puntos de Imagen Profesional

- Ten listo un destacado traje profesional o vestido para usar en las citas y juntas. **(Pantalones NO!)** Ve a una tienda buena y pide ayuda en buscar un traje que te haga lucir exitosa! Favor de no gastar mucho, solo compra UN traje que podras usar para todo. Un traje negro es recomendado.
- Usa zapatos profesionales de tacon bajito. Favor de checar que siempre estén limpios y no maltratados. Deberan de ser mas oscuros que la bastilla de tu falda.
- Tu ropa deberá lucir limpia y planchada
- Las faldas deberán de estar debajo de la rodilla para una imagen profesional.
- Estilo de pelo de ultima moda
- Las unas limpias y arregladas- no muy largas.
- Usa por lo menos 3 broches en tu saco. Joyeria sencilla.
- Auto limpio!
- Maquillaje fresco.
- Usar una bolsa chica y/o maletín. Siempre carga tarjetas de negocio y muestras contigo!
- No mala conducta, fumar o bebidas alcoholicas en cualquier función de Mary Kay!
- No criticar o culpar a los demás.
- Deja tus problemas personales en casa.
- Correo de voz deberá ser profesional, no niños. Los niños NO deberán contestar tu teléfono de negocio.
- Llegar a tiempo! Si no estas a 15 minutos temprano, llegaste tarde.
- Entrega todos los productos ya pagados inmediatamente.
- Entregarle el credito de anfitriona en su clase al menos que ella tendrá otra clase o espera levantar mas pedido. Credito deberá ser productos Mary Kay o regalos de anfitriona y NO efectivo!
- Vende el Juego Basico como un Juego de 3 pasos. No los separes!
- Mantén tu equipo organizado.
- Honra la garantía MK todo el tiempo!
- Mantente en negocio para ti! Rellena tu inventario para poder darle buen servicio a tus clientes! Piensa con tiempo para que no estes sin producto. Es contra tu acuerdo de Consultora estar comprando producto de otras.

Recuerda la Regla de Oro. Te llevara a donde has sonado en tu negocio y en tu vida general.