

DIALOGO PARA EL COMIENZO PODEROSO

Hola_____ llama _____. Tienes un minutito? Bien! Estoy tan emocionada. Acabo de iniciar mi propio negocio enseñando el cuidado de la piel con Mary Kay. Y parte de mi entrenamiento es que necesito probar el producto en 30 caras del _____ al_____ (anota tus fechas del Poderoso Comienzo). Habra alguna razón por lo cual no podría utilizar tu cara?

(Pausa. No le trates de vender por el teléfono. No importa lo que diga, de que “Ya e comprado Mary Kay antes, o uso tal marca X”, solo di),

Me ayudaría mucho a mi entrenamiento si solo me darías tu opinión. Que es mejor para ti, esta semana o la próxima? (solo dale 2 opciones) Martes o Viernes, 6pm o 7pm?

Deveras, _____, que es mas divertido cuando tienes algunas amigas compartiendo el tiempo contigo porque te dare productos GRATIS además me ayudarías a terminar mis 30 caras mas rápido! Mi meta es de hacer 4 a 6 a la vez para tomar ventaja de mi tiempo y darte mas GRATIS! Habra alguna razón por lo cual no podría pasar mañana para darte los detalles y enseñarte lo que Mary Kay ofrece GRATIS?

(cita el tiempo durante 24-48 horas para preparar anfitriona)

En la cita de Anfitriona (cada paso es vital para el éxito de tu clase)

- Escoje su LOOK. (podrá ser en www.marykayintouch.com con la imagen virtual/ o con las tarjetas de color que vienen en tu equipo inicial)
- Enseñale tu volante de Anfitriona. Explicale en detalle.
- Llena una hoja con 40 invitadas en 4 minutos (nombres y direcciones / e-mail)
- Decide si mandarás invitaciones por correo (no la dejes que primero cheque con sus amigas. Dile que vas a invitar a todas para ver quien puede venir y si solo son las 2 esta bien)
- Llena el Perfil del Cliente